

Directeur commercial photovoltaïque

OBJECTIF PROFESSIONNEL

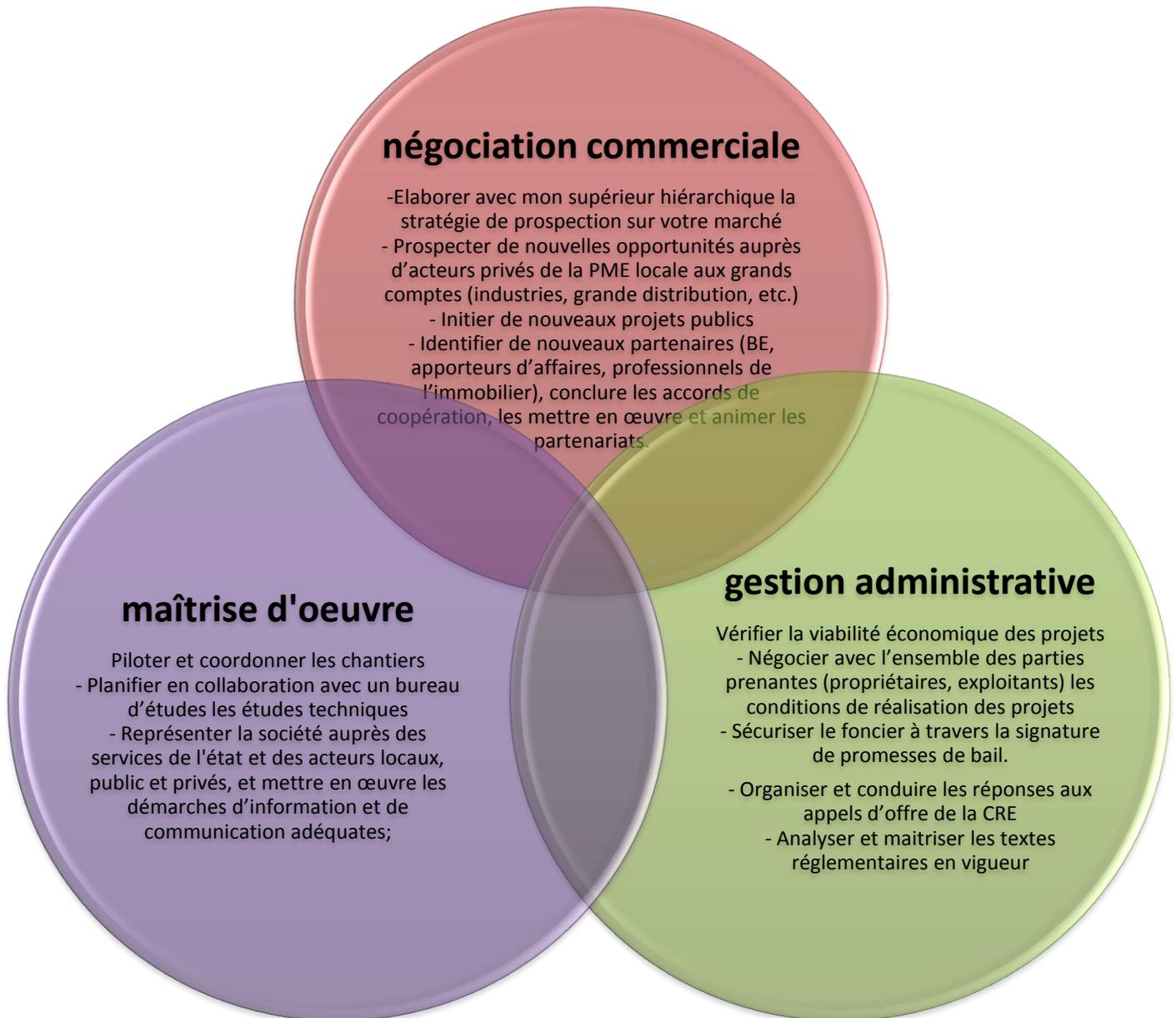
Développer mes compétences au sein d'une structure d'envergure nationale et internationale
Amener mes collaborateurs à atteindre leurs objectifs professionnels et personnels

Sommaire

| | |
|--|---|
| COMPETENCES | 2 |
| EXPERIENCE PROFESSIONNELLE..... | 3 |
| <input checked="" type="checkbox"/> Développement agence | 3 |
| <input checked="" type="checkbox"/> Gestion Commerciale | 3 |
| <input checked="" type="checkbox"/> Management Commercial | 3 |
| <input checked="" type="checkbox"/> Marketing - Qualité ISO 9001 | 3 |
| FORMATION | 4 |
| CENTRES D'INTÉRÊTS..... | 4 |

COMPETENCES

Chef de projet photovoltaïque en autoconsommation totale ou partielle



[Haut du document](#)

EXPERIENCE PROFESSIONNELLE

DE 2007 à 2016



DIRECTEUR COMMERCIAL PHOTOVOLTAÏQUE
TPE
1ère centrale en autoconsommation en PACA
Spécialisée sur le marché du photovoltaïque

DE 2002 à 2007



RESPONSABLE COMMERCIAL
Groupe Mondial - CA Société 3,200 Milliard€ 80 pays – 22 filiales - 10000 personnes
Transport Messagerie et Lots



RESPONSABLE COMMERCIAL
Général Logistics Systems Groupe Européen - CA Société 1,650 Milliard€)60 agences en France - 2800 personnes – certifiée ISO 9001 version 2000

DE 1994 à 2002



GERANT
Vente d'encarts publicitaires et de solutions événementielles en sous traitance de la société SUD EXPO. Conception et réalisation du RECREATHLON (salon de l'enfance et de la jeunesse) en partenariat avec la société DECATHLON.
Management d'une équipe commerciale (80 commerciaux)

Ces différents postes m'ont permis de mettre en œuvre les compétences suivantes :

- Développement agence**
 - **Recrutement** et fidélisation de nouveaux collaborateurs
 - **Ecoute des besoins** des clients afin de consolider une relation de partenariat
 - **Prospection** et négociation de nouveaux marchés
- Gestion Commerciale**
 - **Maîtrise de la rentabilité** des dossiers, renégocier les marges,
 - Suivre les encours,
 - Renégocier les conditions de règlement
- Management Commercial**
 - Recrutement de nouveaux commerciaux
 - Formation aux procédures internes des nouveaux arrivants
 - Accompagnement des commerciaux sur le terrain
- Marketing – Qualité ISO 9001**
 - Analyse et étude des procédures internes,
 - Appliquer la politique de la Direction Marketing,
 - Suivi les processus qualité.

[Haut du document](#)

BRUNO MARTIN Né le 22/12/1969 à PARIS (46 ans) Marié, 3 enfants
Chemin de la Clémencière 83 470 SEILLONS SOURCE D ARGENS
Personnel 06 95 38 40 29---Pro 06 95 38 40 29---Mail martin.bruno83@orange.fr

FORMATION

2016

- « **MOOC du manager au leader agile** » (CNAM)
- Introduction au management, à la gestion d'équipe et au leadership.
- mécanismes de la prise de décision, les stratégies de motivation,
- l'impact du numérique sur l'évolution des métiers, l'agilité nécessaire à tout manager et les compétences d'un leader.

2015

- « **MOOC devenez acteur du WEB** » (Institut Mines Telecom)
- Initiation aux langages de développement WEB avec HTML, CSS, PHP, javascript.
- Commente appréhender les réseaux sociaux et devenir un acteur du web en créant votre blog.

2015

- « **MOOC développement durable** » (UVED)
- Formation sur les différents aspects du développement durable
- Interroger nos représentations de l'environnement et du développement durable
- Initier une meilleure compréhension de nos actions collectives.

2008

- « **Gestion d'entreprise** » (Groupe Rivalis)
- Formation sur la gestion d'entreprise

2005

- « **Négociation raisonnée** »
- Formation interne pour les directeurs des ventes

2002

- « **Dale Carnegie Training** »
- Formation en Communication et management
- Vente et négociation

1994

- « **Ecole de Vente Bernard Tapie** »
- Formation Vente

1992

- « **DEUG SNV** » université St Jérôme Marseille
- Formation en Communication et management
- Vente et négociation

1989

- « **Bac Série C** » (mathématiques et physiques)

[Haut du document](#)

BRUNO MARTIN Né le 22/12/1969 à PARIS (46 ans) Marié, 3 enfants
Chemin de la Clémencièrre 83 470 SEILLONS SOURCE D ARGENS
Personnel 06 95 38 40 29---Pro 06 95 38 40 29---Mail martin.bruno83@orange.fr

CENTRES D'INTÉRÊTS

Course à pied (course d'1 heure 3 fois par semaine),



natation,



ski alpin



Assistant en Formation « Force de la Communication » « Joël LICCIARDI Formations »



Maîtrise de l'outil informatique (Word, excell, bases de données).



Réalisation de BLOG.



Musique (guitare rythmique groupe de musique)



[Haut du document](#)

BRUNO MARTIN Né le 22/12/1969 à PARIS (46 ans) Marié, 3 enfants
Chemin de la Clémencière 83 470 SEILLONS SOURCE D ARGENS
Personnel 06 95 38 40 29---Pro 06 95 38 40 29---Mail martin.bruno83@orange.fr